

我們的表現

於乾散貨運市況明顯轉弱下，我們的業務錄得基本虧損600,000美元（2018年：基本溢利28,000,000美元）。然而，我們的日均租金高於波羅的海小靈便型(BHSI)及波羅的海超靈便型(BSI)乾散貨船現貨市場指數，並繼續有效地控制自有貨船的營運開支。

乾散貨船營運表現

百萬美元	截至6月30日止六個月		
	2019年	2018年	變動
小靈便型乾散貨船貢獻	21.2	38.4	-45%
超靈便型乾散貨船貢獻	7.4	15.8	-53%
超巴拿馬型乾散貨船貢獻	2.1	2.7	-22%
營運表現(未計管理開支)	30.7	56.9	-46%
一般及行政管理開支	(30.5)	(28.4)	-7%
稅款及其他	(0.8)	(0.5)	-60%
基本(虧損)/溢利	(0.6)	28.0	>-100%
貨船賬面淨值	1,842.7	1,815.1	+2%

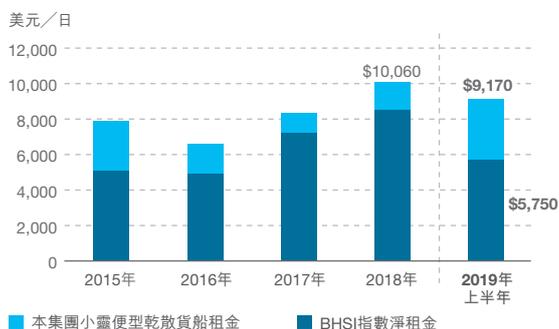
+/- 附註：於本報告的列表數據中，正數變動表示該項目的表現改善，而負數變動則表示該項目的表現轉差。

關鍵績效指標 KPI

租金表現與市場比較

小靈便型

59% 2019年上半年
表現較市場優勝



超靈便型

39% 2019年上半年
表現較市場優勝

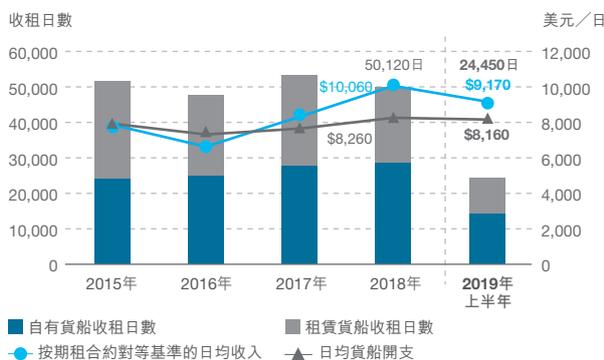


■ 我們於2019年上半年的租金表現較市場現貨租金指數為高，反映我們船隊的規模及貨運訂約的價值，以及我們實現最佳貨運組合及為船隻與貨物配對得宜的能力，從而盡量提高貨船使用率及租金。

盈利能力

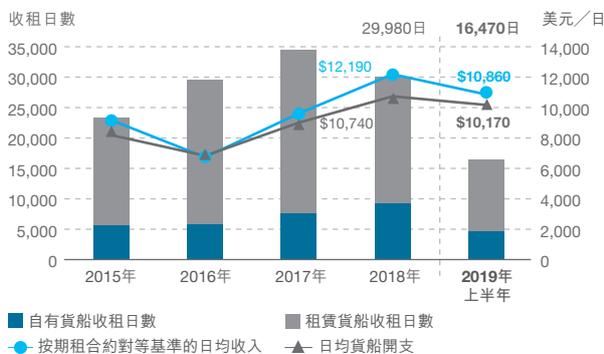
小靈便型

21.2百萬美元 貢獻



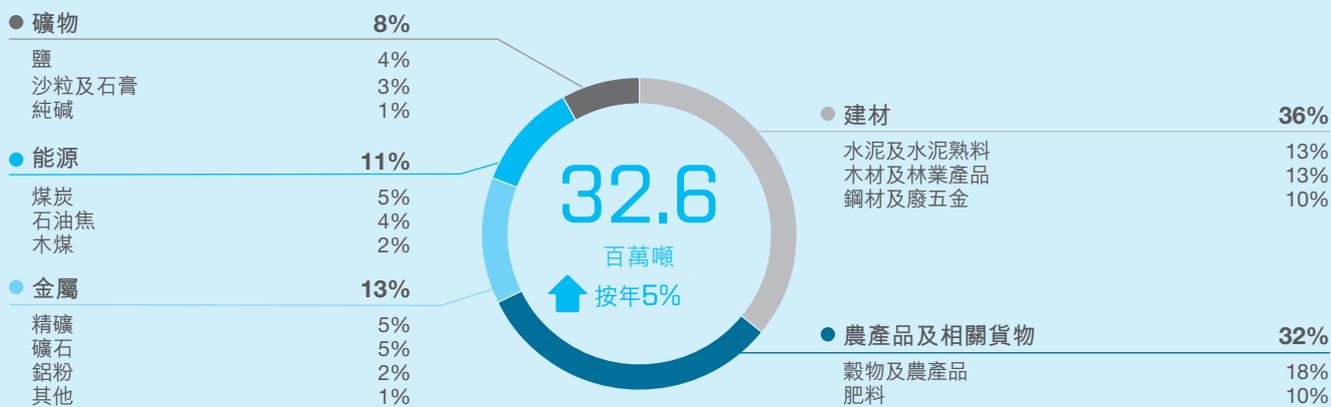
超靈便型

7.4百萬美元 貢獻



- 我們的小靈便型乾散貨船的24,450收租日之日均租金為9,170美元及日均開支為8,160美元。
- 我們的超靈便型乾散貨船的16,470收租日之日均租金為10,860美元及日均開支為10,170美元。
- 由於乾散貨船市況顯著轉弱，我們的小靈便型及超靈便型乾散貨船貢獻大幅減少，然而，我們的租金表現仍較市場之現貨租金指數大為優勝及能有效控制成本。

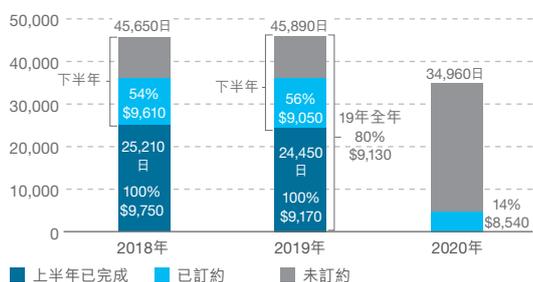
2019 年上半年本集團乾散貨運量



未來租金及已訂合約

小靈便型

已訂約貨船日數



美元/日，於7月中旬的數據

超靈便型

已訂約貨船日數

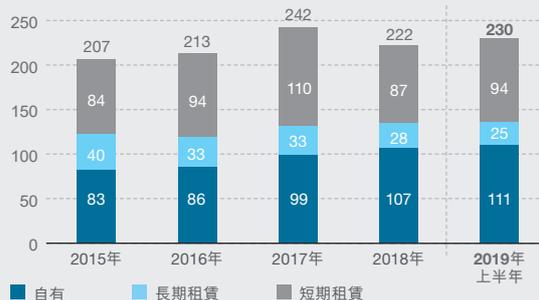


美元/日，於7月中旬的數據

- 2019年下半年的21,440小靈便型及12,440超靈便型乾散貨船日數中，分別已有56%及76%按日均租金9,050美元及10,790美元（淨值）獲訂約。（已訂約日數不包括以與指數掛鈎的浮動租金租入的貨船日數）
- 貨船營運商普遍面對重大的現貨市場租金升跌風險，本集團亦不例外，但我們的已訂合約將為本集團帶來一定程度的可預見盈利收入。

太平洋航運船隊發展

期內營運的小靈便型及超靈便型貨船平均數目



截至2019年6月30日，我們自有小靈便型及超靈便型乾散貨船數目分別為82艘及30艘

- 撇除我們兩艘超巴拿馬型乾散貨船，我們於2019年上半年營運的小靈便型及超靈便型乾散貨船平均數目分別為137艘及93艘，其收租日數較去年同期分別減少3%及增加5%。此主要由於我們交還已到期的長期租賃小靈便型乾散貨船及擴充自有及租賃超靈便型乾散貨船船隊。

第25頁
財務報表附註11

我們自有貨船的賬面值

